



**STARTUP AS A SERVICE**



# PANORAMICA AZIENDALE

Futuraea è una **Challenger Company** che crea innovazione attraverso servizi costruiti sulle esigenze presenti e future di investitori e PMI. Permette alle imprese di migliorare il loro posizionamento nel mondo dell'innovazione digitale e di entrare in nuovi mercati, sperimentando nuovi processi e aumentandone così la capacità attrattiva, fino alla ricerca di finanziamenti e investitori.

Futuraea rappresenta un importante motore di crescita e di sviluppo per il mercato, favorendo l'innovazione e la creazione di un ecosistema innovativo.



# LA SFIDA DI FUTUREA

Futura si pone l'obiettivo di rivoluzionare il mercato della consulenza tradizionale. La proposta nei confronti dei suoi stakeholder è un'evoluzione del concetto di accelerazione d'impresa, che garantisce il 100% del commitment degli attori coinvolti **allineandone gli interessi**, con un modello di business innovativo.

Il servizio che permette la messa in atto di questa rivoluzione è **Startup as a Service (SuaaS)**, attraverso cui vengono create nuove imprese, con l'obiettivo di trasformare le idee in attività concrete.

“

**CREIAMO LE  
AZIENDE  
DEL FUTURO**





# STARTUP AS A SERVICE

Startup as a Service (SuaaS) è il servizio principale di Futurea, che ha per oggetto la **creazione e gestione di startup conto terzi** e si configura come la soluzione ideale per le PMI che vogliono crescere tramite l'innovazione.

Lo sviluppo viene favorito accompagnando l'imprenditore in un **percorso di 5 anni** in tutte le attività legate alla creazione e gestione di una nuova impresa, newco, di cui detiene la proprietà.



# OPERATIVITÀ

Durante i primi incontri con il cliente viene condotta un'attenta analisi del business e del mercato di riferimento per poi individuare **opportunità e valori inespressi**. Segue poi la progettazione e l'implementazione del modello di business più efficace ad estrarle.

Futura selezionerà, formerà e assumerà un **team ad hoc** dedicato alla newco, lasciando al cliente la **facoltà di riscattare** le risorse che hanno partecipato alla costruzione e gestione del progetto alla scadenza del contratto.

Il team dedicato verrà coordinato da un **project manager** di Futura che fornirà un supporto prezioso per superare le difficoltà e gli ostacoli tipici delle fasi di vita delle startup.

66

**GENERIAMO  
VALORE PER LE PMI**





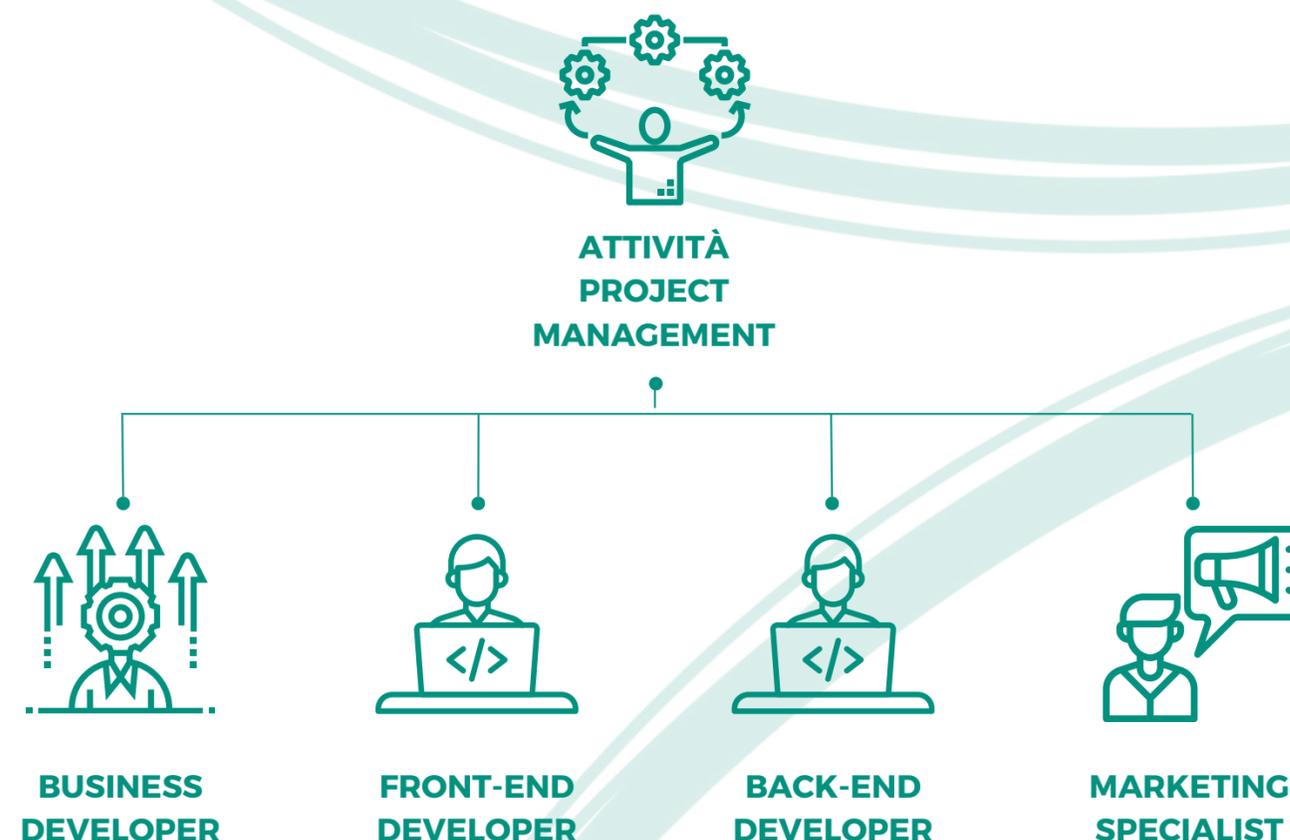
# PROTOTIPO DI TEAM DEDICATO

Futura si occuperà interamente della fase operativa e di gestione, a partire dallo scouting e fino all'assunzione e formazione delle risorse da dedicare **totalmente** al cliente e alla newco.

Il team formato ad hoc sarà coordinato da un project manager di Futura per lo sviluppo del piano di progetto.

L'attività di project management racchiude una serie di servizi trasversali quali le attività di HR, strategia di business, marketing e sviluppo web.

- Consulenza strategica
- Attività di *investor relation*
- Direzione del *board*





# COSA OFFRIAMO



## SERVIZIO CHIAVI IN MANO

Futuraea aiuta gli imprenditori a innovarsi attraverso un processo *end-to-end*, che va dalla creazione alla exit di una nuova startup.



## PERSONALIZZAZIONE

Futuraea costruisce le startup su misura, adattate alle diverse esigenze della società cliente, dell'imprenditore o del professionista.



## COMMITMENT

Futuraea è impegnata al 100% nella riuscita dei progetti perché condivide il successo dell'iniziativa e il valore generato per i propri clienti.

**STARTUP AS A SERVICE RISPONDE AI BISOGNI DI MERCATO**

# MODELLO DI BUSINESS

La rivoluzione di Futurea parte da un **modello di business innovativo**. Ogni contratto di SaaS prevede una **management fee** che sarà corrisposta ogni anno per tutta la durata dell'accordo, la quale ricoprirà i costi del personale e dell'attività di project management.

Al fine di **allineare i propri interessi a quelli dei clienti**, Futurea riceverà il pagamento di una **success fee** proporzionale al valore della startup al termine dei 5 anni.

## I NOSTRI OBIETTIVI



Generare innovazione



Creare valore



Far crescere il territorio



# ESEMPIO DI FASI E CARATTERISTICHE DI SUAAS

## FASI



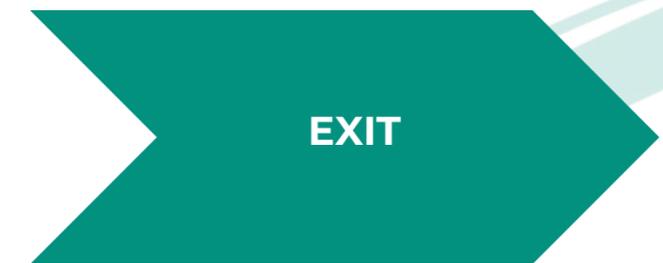
- Ideazione e definizione del concept sulla base delle indicazioni del cliente;
- Definizione modello di business;
- Identificazione delle risorse.



- Individuazione delle risorse professionali;
- Assunzione e formazione delle risorse;
- Implementazione del servizio;
- Go-to-market.



- Gestione operativa della newco.
- Team dedicato al progetto
- Supporto strategico



- Supporto nella fase di scale-up del progetto;
- Individuazione di un'adeguata strategia di exit.



# TARGET DI RIFERIMENTO

Aziende strutturate, tradizionali e non, con fatturato minimo indicativo di 10 milioni che intendono aumentarlo attraverso la creazione di una startup innovativa.



**CIRCULAR  
ECONOMY**



**SMART MOBILITY**



**FINTECH &  
INSURTECH**



**FOODTECH**



**RETAIL &  
FASHIONTECH**

## PMI & Corporate



**AGRITECH**



**ARTIFICIAL  
INTELLIGENCE**



**HEALTHCARE**



**CYBERSECURITY**



**GREEN  
ENERGY**

# VANTAGGI



INNOVAZIONE



SCALABILITÀ



ATTRATTIVITÀ VERSO  
INVESTITORI



CREAZIONE DI VALORE



BENEFICI FISCALI



DIGITALIZZAZIONE DEL  
BUSINESS



# VALORE AGGIUNTO DI UNA NEWCO

La gestione del Business tramite una **Newco** permette agli imprenditori di usufruire di importanti vantaggi strategici:

COINVOLGIMENTO  
INVESTITORI

MIGLIORAMENTO  
DEL BRAND

COINVOLGIMENTO  
DI PARTNER  
IMPORTANTI

QUOTAZIONE IN  
BORSA

MISURABILITÀ DEI  
RISULTATI

MANTENIMENTO  
PORTAFOGLIO CLIENTI  
IN CASO DI VENDITA  
DELLA NEWCO



# IL TEAM FUTUREA



**GIORGIO VENTURA**  
Managing Director 



**FABIO BANCALÀ**  
Managing Director 



**ELISA BANCALÀ**  
Managing Partner 



Piazza degli Affari, 3 - Milano (MI) 20123  
Via Romeo Romei, 19/23 - Roma (RM) 00136  
Via Sclafani, 40/B - Acireale (CT) 95024



[direzione@futurea.it](mailto:direzione@futurea.it)



[futurea.it](http://futurea.it)